

## **Мы предлагаем**

- Прекрасный компенсационный пакет.
- Отличный коллектив единомышленников.
- Интересную, захватывающую работу и возможность карьерного роста в одной из ведущих финансовых компаний мира, динамично развивающихся в России

Пожалуйста, направляйте подробное резюме с указанием кода вакансии по факсу (495) 937 47-53 или по электронной почте: [Natalia.Andreeva@alico.ru](mailto:Natalia.Andreeva@alico.ru) или [bestcareer@alico.ru](mailto:bestcareer@alico.ru)

## **Самара** **Вакансии Продающих подразделений**

### **УПРАВЛЕНИЕ ПО МАРКЕТИНГУ И ПРОДАЖАМ**

#### **Руководитель в области развития продаж (Код вакансии "Partner 2011 /Самара")**

##### **Основные Обязанности:**

- Построение продающей структуры "с нуля"
- Рекрутинг и обучение
- Выполнение бюджетного плана
- Контроль работы сотрудников
- Планирование

##### **Требования к кандидату:**

- Высшее образование
- Опыт работы в сфере управления прямыми продажами не менее 2-х лет
- Опыт построения продающей структуры
- Опыт управления людьми в продажах
- Опыт личных продаж
- Опыт подбора персонала
- Опыт обучения персонала
- Стремление развиваться в крупной международной компании
- Сильные лидерские характеристики.